



# NUEVA YORK

## PERFILES DE ESTADO DE TRABAJO

P E R F I L   C O M E R C I A L

N U E V A   Y O R K

### C O N T A C T O

---

**Ana Lucía Pérez**

PBX: 2417-0822

[aperez@amchamguatemala.com](mailto:aperez@amchamguatemala.com)

**Carolina Barrientos**

PBX: 2417-0805

[cbarrientos@amchamguatemala.com](mailto:cbarrientos@amchamguatemala.com)



## **1. INFORMACION GENERAL DEL ESTADO**

- 1.1 Introducción
- 1.2 Geografía
- 1.3 Población
- 1.4 Infraestructura
- 1.5 Marco institucional

## **2. PERFIL ECONOMICO DE NUEVA YORK**

- 2.1 Renta y producto interno bruto del estado
- 2.2 Estructura productiva
- 2.3 Situación financiera actual del estado
- 2.4 Población activa y tasa de paro
- 2.5 Principales industrias y empresas
- 2.6 Servicios financieros

## **3. ESTABLECER UN NEGOCIO EN NUEVA YORK**

- 3.1 Pasos a seguir en Nueva York
- 3.2 Incentivos y organismos de apoyo a la inversión
- 3.3 Sectores con mayores oportunidades de inversión y principales proyectos
- 3.4 Regulaciones y normas
- 3.5 Como exportar desde Guatemala
- 3.6 Links de interés

1

# INFORMACIÓN GENERAL DEL ESTADO

1.1

# INTRODUCCIÓN

El estado de Nueva York es el cuatro estado más popular en el país. Se encuentra limitado con Nueva Jersey y Pennsylvania por el sur, con los lagos Erie y Ontario por el oeste, con Connecticut, Vermont, Massachusetts y el Océano Atlántico por el este y con Canadá por el norte.

La ciudad de Nueva York es considerada una ciudad global, gracias a su influencia a nivel mundial en los medios de comunicación, política, educación, entretenimiento y moda. Cabe mencionar que cuenta con la sede central de la Organización de las Naciones Unidas, lo que hace que se le sume más importancia a este estado sobre otros.

Dentro de este perfil comercial se analizarán los marcos políticos, físicos y legales del estado de Nueva York, en conjunto los datos macroeconómicos del mismo y la descripción de su estructura productiva y oportunidades de negocio. El propósito de este perfil es facilitar información sobre la inversión y el desarrollo económico de la manera más clara y concisa posible. Dentro del mismo se podrá encontrar mención de los sectores más productivos y las oportunidades de inversión más grandes del estado, junto con información útil y enlaces en los cuales se podrá profundizar los temas abordados.



**Capital** Albany

**Ciudades más importantes:**

New York City	8,580 millones de personas
Búfalo	254 mil personas
Rochester	107,172 mil personas
Yonkers	201,687 mil personas
Fort Syracuse	142,028 mil personas



**Extensión territorial**  
789 km<sup>2</sup>



**Distancia**  
5306 km



**Población**  
19,849,399 millones



**Horas de vuelo**  
4 horas - 5 min  
Aproximadamente



1.2

# GEOGRAFÍA

National Atlas, 06

El estado de Nueva York tiene una extensión territorial de 789 km<sup>2</sup>, en comparación con la de Guatemala de 108,889 km<sup>2</sup>. Este dato nos revela que Nueva York, a pesar de su alto desarrollo y el número de población, es un país bastante pequeño, incluso comparado con Guatemala, el cual algunos estados le multiplican el tamaño. Su diversidad geográfica es muy variada y a la vez atractiva, gracias a los altos edificios y pobladas calles de la ciudad.

Se limita con Nueva Jersey y Pennsylvania por el sur, con los lagos Erie y Ontario por el oeste, con Connecticut, Vermont, Massachusetts y el Océano Atlántico por el este y con Canadá por el norte. Con el estado de Rhode Island cuenta con una frontera marítima en la isla de Long Island.

Se encuentra dividido en 62 condados

Cabe mencionar que para el estado de Nueva York, la mayoría de su población y zonas principales se concentran en la ciudad de Nueva York, ubicada en el noreste de Estados Unidos, en el sureste del Estado de Nueva York y a mitad de camino entre Washington D.C. y Boston. Se compone por 5 distritos o ciudades importantes y bien conocidos: Bronx, Brooklyn, Manhattan, Queens y Staten Island. En ella se encuentran muchos de los edificios más altos del mundo como por ejemplo el Empire State y las torres gemelas del World Trade Center que fueron derribadas en el atentado de 09/11 del 2001.

## 1.3

# POBLACIÓN

Según estadísticas de 1 de julio, la población de Nueva York al es de 19,849,399 personas (un 6.09% de la población total del país) . La Ciudad de Nueva York es la ciudad más poblada de los Estados Unidos con un 8,550,405 de personas concentradas solo en la ciudad.

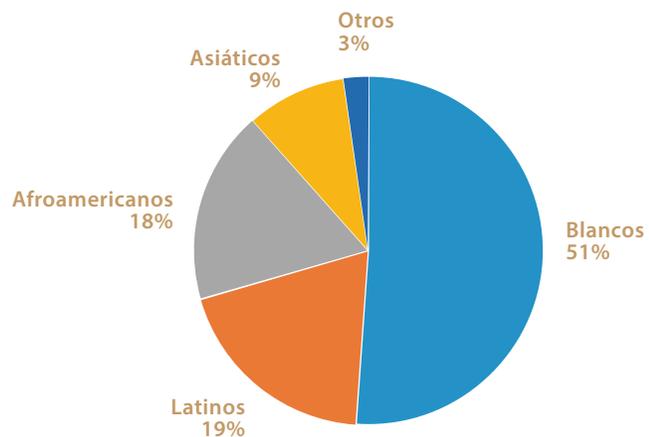
Del 2010 al 2016 el crecimiento demográfico fue el 2.4%, lo que es inferior a la media del total nacional, situada en el 4.1%. Se espera que para el 2030 la población de Nueva York sea de 20,66 millones. Los cuales en torno al 12% serán de origen extranjero (especialmente de origen afroamericano y latino), concentrados principalmente en la

Ciudad de Nueva York.

Actualmente la población de Nueva York se divide dentro de las siguientes etnias predominantes. Blancos, Latinos, Afroamericanos y Asiáticos. Cabe decir que existen poblaciones de originarios de Hawái u otras islas del pacifico, así como también de nativos de Alaska sin embargo dichas poblaciones no llegan ni al 1 por ciento de la población en general.

La siguiente tabla expone la actual población de Nueva York segmentada por etnias y los porcentajes que estas representan de su población total.

## Población de Nueva York por etnias



La población de Nueva York por edades se subdivide de la siguiente manera:

- Menor de 4 años: 1,164,406 equivalente al 5.9%
- Menor de 17 años: 2,990,091 equivalente al 15.1%
- Entre 18 y 24 años: 1,872,542 equivalente al 9.4%
- Entre 25 y 44 años: 5,402,756 equivalente al 27.2%
- Entre 45 y 64 años: 5,257,411 equivalente al 26.5%

- Mayores de 65 años: 3,162,193 equivalente al 15.9%

En cuanto a sexos , la población de Nueva York se inclina por el sexo femenino sin embargo la diferencia es poco significativa.

- Mujeres 51.4%
- Hombres 48.6%

# INFRAESTRUCTURA

Nueva York cuenta con una red de carreteras y autopistas que une a Nueva York con el resto de Estados Unidos y en forma directa con México y Canadá. Abarca desde el borde de Pennsylvania, Nueva Jersey, Rhode Island, Connecticut, Massachusetts y Vermont hasta ciudades de Canadá como Québec y Ontario. Existen diferentes tipos de vías:

- **Autopistas interestatales (Interstate Highway):** su ruta se define en que las que son pares corren en la dirección oeste-este y las impares de sur a norte. Estas conectan a la ciudad de Nueva York, al área metropolitana de Nueva York, a Nueva Jersey y a Pennsylvania. Cuenta con 31 rutas, 9 principales y 22 rutas auxiliares, abarcando casi 2.743 kilómetros.
- **Interestatales auxiliares:** estas se señalan con 3 dígitos, según el mismo criterio.
- **Rutas estatales:** cuenta con 56.840 kilómetros de carreteras estatales y locales.

Según estudios hechos por INRIX, Inc., una empresa que analiza los datos y servicios de transporte, asegura que Nueva York tiene la calle más congestionada en todo el país debido a su tráfico de carros, la carretera (I-95) Cross Bronx Expressway, la cual se encuentra en la ciudad de Bronx.

La ciudad de Nueva York es conocida como “la ciudad que nunca duerme”, por lo que cuenta con

el servicio de metro las 24 horas del día, la A Eighth Avenue Express.

La Metropolitan Transportation Authority (MTA) es la principal entidad encargada del transporte público en el estado de Nueva York. Cubre alrededor de 12 condados del sureste y dos condados del suroeste de Connecticut. En este transitan aproximadamente unos 5,6 millones de personas y cuenta con 6.300 trenes, los cuales tienen acceso a 468 estaciones de metro, con 109 que permiten la movilidad a personas con discapacidad.

Se cuenta con una red de autobuses formada por MTA Bus y New York Transit, que cuenta con 5.710 vehículos, también con oportunidad de acceso a personas discapacitadas. Realiza unos 2,5 millones de viajes al día por 238 rutas locales, 7 líneas especiales y 62 rutas express.

Aun así, uno de los problemas que está enfrentando actualmente la ciudad de Nueva York es el deterioro de las calles y vías ferroviarias que frenan el crecimiento económico y hacen peligroso cualquier viaje hecho en ellas. Solamente en la Penn Station, son más de 600 mil personas las que transitan diariamente para dirigirse a su trabajo en Manhattan en un transporte ferroviario que tiene más de 120 años, en donde no solo el transporte se encuentran en condiciones desfavorecidas sino que los túneles, los puentes y los sistemas de canalización necesitan reparación urgente.

## AEROPUERTOS

El estado de Nueva York cuenta con 129 aeropuertos públicos, 267 aeropuertos privados, de los que solo 18 son comerciales primarios.

El Aeropuerto Internacional John F. Kennedy, antes conocido como Aeropuerto Idlewild, se encuentra establecido en Queens, en la Jamaica Bay, al sureste de Nueva York, a unos 19-25 kilómetros de la ciudad de Manhattan. Este es uno de los más importantes del mundo, cuenta con 9 terminales que reciben a la mayoría de vuelos internacionales procedentes de Europa.

Existen otros dos aeropuertos que entran clasificados como los principales dentro de Nueva York y que son de los 6 aeropuertos gestionados por The Port Authority of New York & New Jersey: Aeropuerto de Nueva York La Guardia y Aeropuerto de New York-Newark.

El Aeropuerto de LaGuardia es el principal aeropuerto para los vuelos nacionales, este también se encuentra en Queens a unos 17 kilómetros del Aeropuerto JFK. Cuenta con 4 terminales.

El Aeropuerto de Newark-Liberty en realidad se encuentra en la ciudad de Newark en Nueva Jersey pero cuenta con un transporte público para Nueva York y opera un gran número de vuelos internacionales. Es uno de los aeropuertos más antiguos del país pero tiene instalaciones modernas y buenas comunicaciones con el resto de las ciudades del país. Se encuentra a 33 kilómetros del Aeropuerto JFK.

Aparte de estos 3, existen otros aeropuertos cercanos como: el Aeropuerto de Nueva York Downtown Manhattan (20 kilómetros del JFK), Aeropuerto de Nueva York East 34th St. Heliport (35 km) y el Aeropuerto de Westchester County (48 km)

## AEROPUERTOS MÁS IMPORTANTES DE NUEVA YORK

NOMBRE	REGIÓN	CÓDIGO
Aeropuerto Internacional Jhn F. Kennedy	Queens	JFK
Aeropuerto de La Guardia	Queens	LGA
Aeropuerto de Newark-Liberty	NJ	EWR
Aeropuerto de Nueva York East 34th St. Heliport	New York City	TSS
Aeropuerto de Westchester County	New York City	HPN

## PUERTOS

Nueva York cuenta con el tercer puerto marítimo del país, luego de los puertos californianos de Los Ángeles y Long Beach. Es el puerto de Nueva York y Nueva Jersey, también gestionado por The Port Authority of New York & New Jersey, en el 2015 tuvo un tráfico de 6.731 millones de TEUs (Twenty Foot Equivalente Units, contenedor de veinte pies), así como 3.1 millones de TEUs en exportaciones y 3.2 millones

de TEUs en importaciones.

La isla de Long Island tiene frontera marítima con el estado de Rhode Island. La vía marítima de San Lorenzo hace navegable las aguas del río Ontario, desde Montreal hasta el lago Eire. Esta vía conecta la región de los grandes lagos de Canadá y Estados Unidos con el Océano Atlántico.

## 1.5 MARCO INSTITUCIONAL

La capital del estado de Nueva York es Albany, actualmente el partido que está en el poder es el demócrata con el gobernador Andrew Cuomo, quien ha sido gobernador de Nueva York desde el primero de enero del año 2011. Fue reelegido para un segundo mandato en las elecciones del 2014 con 54.19% de votos. Anteriormente sirvió 4 años como Procurador General del estado, durante este tiempo, la prioridad de su administración se enfocó en los impuestos de los ciudadanos.

La ciudad de Nueva York es un municipio metropolitano con el área de gobierno más centralizado de la mayoría de las demás ciudades de Estados Unidos.

El poder legislativo se conforma por la cámara alta, el Senado, que cuenta con

la mayoría del partido republicano; y la cámara baja, la Asamblea, en donde el partido demócrata cuenta con la mayoría. Ambos tienen un mandato de 2 años.

El poder judicial se compone por el Tribunal Superior del estado (New York Court of Appeals) y otros tribunales menores. Cada estado sin importar su tamaño cuenta con dos representantes en el Senado, dichos representantes ocuparan el cargo por seis años.

A diferencia de los demás estados, Nueva York contempla la posibilidad de gobierno en coalición, por lo que facilita la aparición de partidos minoritarios como el Independence Party, el Independent Democratic Party, el Conservative Party o el Working Families Party.

2

PERFIL  
ECONÓMICO  
DE NUEVA YORK

## 2.1

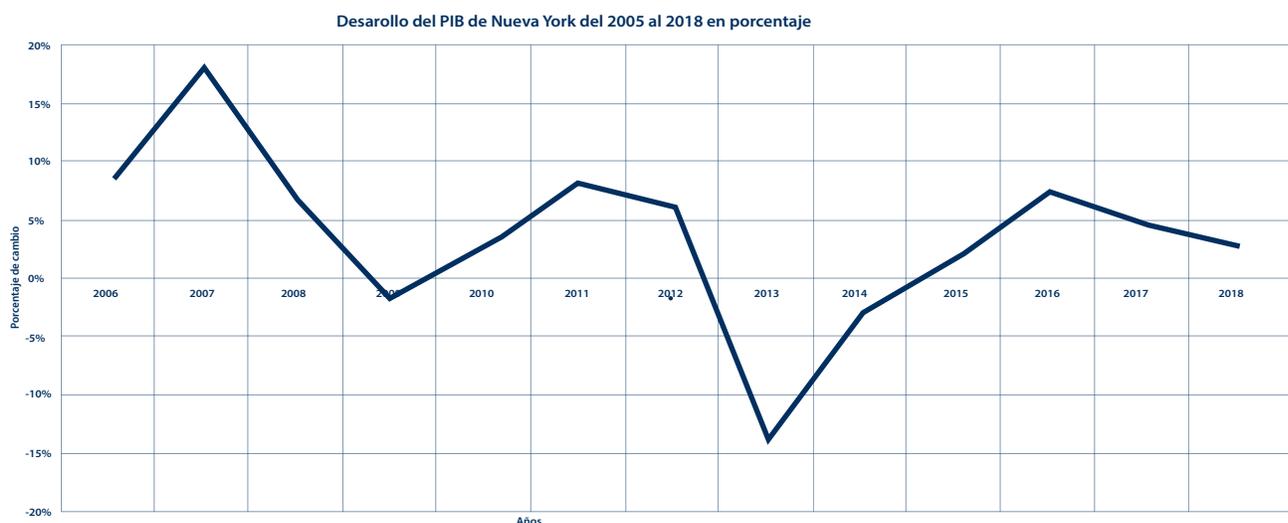
# RENTA Y PRODUCTO INTERNO BRUTO DEL ESTADO

“El PIB del estado de Nueva York en 2015 fue de 1,3 billones de dólares, un 8.1% del PIB de todo Estados Unidos. Nueva York es posicionado como el tercer estado con el mejor PIB, luego de California y Texas. Si se viera a este estado solo por su situación económica actual, se podría tomar a Nueva York como un país independiente, gracias a que su PIB equivale al de Australia.”

un valor de 83.140 millones de dólares, un 5,5% del total del país. Asimismo, las importaciones tuvo un ascenso en el valor de 133.149 millones de dólares, un 5,5% del total de Estados Unidos.

Es necesario destacar que el Ingreso Per Cápita de Nueva York es de \$46,416 el cual es un poco alto considerando que el promedio del país es de \$44,412.

En cuanto al comercio exterior, las exportaciones del estado en el 2015, alcanzaron



Fuente: Datos de Statistics 2018

## 2.2

# ESTRUCTURA PRODUCTIVA

La estructura productiva de Nueva York, se encuentra fuertemente enfocada hacia el sector tecnológico, la mayoría de las empresas que se han logrado colocar en el ranking de las mejores empresas de Wall Street han sido de tecnología como Apple, Amazon y Microsoft. Aunque la empresa tradicional ExxonMobil ha logrado permanecer en la Bolsa de Valo-

res de Wall Street con su industria de petróleo.

El siguiente cuadro expone la información desagregada por industrias del sector privada.

SECTOR PRIVADO		2018
<b>Sector Primario (Agricultura, Minería, Caza y Pesca)</b>		<b>2.465</b>
<b>Sector Secundario</b>		<b>145.676</b>
Minería		993
Utilidades		19.922
Construcción		50.592
Manufactura		74.169
<b>Sector Terciario</b>		<b>903.993</b>
Comercio Mayorista		74.989
Comercio Minorista		77.866
Transporte y Logística		30.390
Información		121.343
Finanzas y seguros		285.657
Servicios profesionales y de negocios		134.581
Servicios educativos, atención socio-sanitaria		124.989
Arte y entretenimiento, servicios de hostelería		21.793
Otros servicios privados		32.385
<b>Total producido por el sector privado</b>		<b>1.052.134</b>

Analizando el siguiente cuadro podemos obtener información más detallada de la desagregación del PIB de Nueva York por ramas de actividad entre el primer semestre del 2018.

Se puede ver que, dentro del sector privado, las actividades con mayor importancia en el PIB son las actividades

financieras y de seguros, las cuales representan el 27.15%, los servicios profesionales y de negocios representan el 12.79% y los servicios educativos, atención socio-sanitaria representan el 11.88%.

## 2.3

# SITUACIÓN FINANCIERA ACTUAL DEL ESTADO

La ciudad de Nueva York es considerada un enlace importante para el comercio y los negocios internacionales, además que es uno de los centros en donde existe más actividad administrativa, comercial y cultural junto con París, Londres y Tokio. Maneja los principales centros de finanzas, aseguradoras, bienes raíces, medios de comunicación y artes de los Estados Unidos.

A principios del siglo XXI, informes afirmaban que Nueva York era la capital financiera del mundo pero conforme el aumento de litigios, regulaciones sofocantes y reglamentos estrictos para la migración, Nueva York fue perdiendo su atractivo y Londres aprovechó para atraer a los bancos y casas de inversión. Aun así, los bancos más grandes establecidos en Nueva York por capitalización del mercado no son comparados con los que se encuentran en Londres.

Tomando como base el informe de enero 2014 realizado por State Budget Solutions, Nueva York tenía una deuda

de \$388 millones de dólares. Su deuda estatal per cápita era 19,799 dólares. Ocupa el 10mo puesto en el ranking de estados más endeudados de E.E.U.U. La deuda del estado en este informe se calculó sobre la base de 4 componentes:

- Sistema de pensiones
- La deuda pública pendiente
- Otras ayudas para pensiones
- Ayudas al desempleo

El presupuesto que se estima para el año 2018-2019 es de \$170,282,525,000, en ello va comprendido el gasto en áreas de prioridad como lo son la salud, educación, transporte y seguro social. Se calculó un presupuesto más elevado que el propuesto para el año 2017-2018 (163,743,599,000). A continuación, se encuentra una tabla con información desglosada sobre el destino del presupuesto a las diferentes áreas y el porcentaje.

ÁREA	GASTO ESTIMADO	PORCENTAJE
Salud	\$ 68,392,036,000	40 %
Educación	\$ 35,887,178,000	21 %
Costos fijos	\$ 12,205,312,000	7 %
Educación superior	\$ 11,201,842,000	6 %
Transporte	\$ 10,498,388,000	6 %
Bienestar social	\$ 9,679,989,000	5 %
Seguridad y justicia	\$ 5,630,107,000	3 %
Salud mental	\$ 5,557,833,000	3 %

El presupuesto con 170,282 millones de dólares para el gasto estatal previsto, incluye planes para reducir la deuda presupuestaria y comenzar a pagar deudas sin financiación del sistema de jubilación del estado neoyorkino.

## IMPUESTOS ESTATALES

La entidad encargada de la regulación de impuestos y finanzas en Nueva York es el Department of Taxation and Finance.

Nueva York representa ahora el estado que tiene el valor de impuestos estatales y locales más costoso del país con un promedio de 12,6%.

### Impuesto sobre la renta

El formulario que corresponde para el impuesto sobre el ingreso per cápita es el IT-201 o IT-203. La cantidad o porcentaje dependerá sobre la renta y el estado (soltero o casado/a) de la persona.

### Impuesto sobre la propiedad

La tasa para este impuesto se calcula dividiendo el presupuesto anual del distrito, municipio o condado entre el valor total de toda la propiedad gravable.



## IMPUESTOS FEDERALES

Estos, por su parte son impuestos a nivel nacional, comunes a todos los estados y están regulados por el Department of Treasury. Los impuestos y sus porcentajes variarán de acuerdo al tipo de estructura corporativa y el tipo de negocio. Existe un Impuesto General Sobre la Renta de Sociedades y es el de principal preocupación para quien desee iniciar actividad de empresa en el estado de Florida. Los impuestos varían de un 15% a 35% en función jurídica de la empresa, beneficio y número de empleados.

Como base disponible, se toma los ingresos brutos de la actividad de la empresa, menos los gastos operativos y demás deducciones aplicables al caso. El Internal Revenue Code de IRS es el encargado de regir las leyes que definen a lo que se sujeta el impuesto federal sobre la renta.

A continuación, la tabla muestra los tipos impositivos para el impuesto sobre los salarios del año 2017 de acuerdo a la situación de la persona:

IMPUESTO SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS				
A. Solteros (Schedule X)				
BASE IMPONIBLE	Desde \$	Hasta \$	Tipo impositivo \$	Sobre la cantidad que exceda de \$
	0	9.325	0 + 10%	0
	9.325	37.950	932,50 + 15%	9.325
	37.950	91.900	5.226,25 + 25%	37.950
	91.900	191.650	18.713,75 + 28%	91.900
	191.650	416.700	46.643,75 + 33%	191.650
	416.700	418.400	120.910,25 + 35%	461.700
	418.400	----	121.505,25 + 39,6%	415.050
B. Matrimonios que hagan declaración conjunta y viudos (Schedule Y-1)				
BASE IMPONIBLE	Desde \$	Hasta \$	Tipo impositivo \$	Sobre la cantidad que exceda de \$
	0	18.650	0 + 10%	0
	18.650	75.900	1.865,00 + 15%	18.650
	75.900	153.100	10.452,50 + 25%	75.900
	153.100	233.350	29.752,50 + 28%	153.100
	233.350	416.700	52.222,50 + 33%	233.350
	416.700	470.700	112.728,00 + 35%	416.700
	470.700	----	131.628,00 + 39,6%	470.700
C. Cabeza de familia (Schedule Z)				
BASE IMPONIBLE	Desde \$	Hasta \$	Tipo impositivo \$	Sobre la cantidad que exceda de \$
	0	13.350	0 + 10%	0
	13.350	50.800	1.335,00 + 15%	13.350
	50.800	131.200	6.952,50 + 25%	50.800
	131.200	212.500	27.052,50 + 28%	131.200
	212.500	416.700	49.816,50 + 33%	212.500
	416.700	444.550	11.202,50 + 35%	416.700
	444.550	----	126.950,00 + 39,6%	444.550

El impuesto sobre la renta se toma desde el momento en que se comienza a recibir ingresos, al poco tiempo de generar renta se debe de comenzar a pagar. Todo trabajador deberá pagar la misma cantidad de impuestos federales, ya que es aplicado por el Gobierno Federal.

Para las personas que trabajan por cuenta propia, se estima un impuesto desde la

ganancia de \$1,000 en adelante con una declaración de impuestos. La diferencia que se marca con los trabajadores dependientes es que ningún empleador retendrá su dinero del salario y lo enviará a el Servicio de Impuestos Internos (IRS) o tendrá que ver la carga de pagar impuestos del Seguro Social y Medicare.

## POBLACIÓN ACTIVA Y TASA DE PARO

En abril del año 2016 se hizo una encuesta con el fin de establecer el dato de la población activa para ese año, de acuerdo con la información obtenida, la población activa era de 9,654,2 mil personas con un número de 9,219,8 miles personas empleadas, dejándonos con eso una tasa de 5.1 de desempleo en el estado de Nueva York.

En la misma encuesta, se desagregó el número de empleados por industria:

INDUSTRIA	NÚMERO DE PERSONAS EN MILES
Construcción	388,9
Manufactura	454,2
Comercio, transporte y servicios de suministros	1575,2
Actividades financieras	721,7
Servicios profesionales y de empresa	1,295,0
Educación y servicios de salud	1,882,6
Ocio y restauración	981,7
Empleos públicos	1,882,2

Asimismo, cada industria tiene sus propios rangos de salario y número de empleados, en mayo del 2017, la Bureau of Labor Statistics sacó una información sobre todas las ocupaciones y sus trabajadores activos. En total, por todas las industrias hubo una población activa de 9,207,870 personas con una media anual de 60,100 dólares.

	No. empleados	Media por hora	Media anual
Todos los empleos	9.207.870	\$ 21.00	\$ 60.100.00
Directo ejecutivo	12.440	\$ 104.64	\$ 217.650.00
Director de marketing	16.430	\$ 92.45	\$ 192.290.00
Director de ventas	21.420	\$ 95.09	\$ 197.780.00
Director financiero	40.570	\$ 98.80	\$ 205.500.00
Director de recursos humanos	10.290	\$ 69.38	\$ 144.310.00
Abogados	73.560	\$ 79.45	\$ 165.260.00
Economistas	700	\$ 61.89	\$ 128.74
Bioquímicos y biofísicos	1.260	\$ 42.82	\$ 89.070.00
Arquitectos	7.190	\$ 75.74	\$ 157.540.00
Ingenieros químicos	970	\$ 47.48	\$ 98.760.00
Ingenieros civiles	16.100	\$ 45.53	\$ 94.700.00
Ingenieros Industriales	11.150	\$ 44.25	\$ 92.040.00
Diseñador de interior	3.990	\$ 31.97	\$ 66.500.00
Administrador de redes y sistemas informáticos	25.290	\$ 44.86	\$ 93.310.00
Contadore sy auditores	108.130	\$ 45.88	\$ 95.430.00

Por otra parte, el desempleo ha sido un factor que se mantiene en un decrecimiento favorable, luego de su crisis en el año 2010 con un rango de 8.9 de desempleo, en los últimos años ha ido disminuyendo en proporción que para el 2016, su tasa de desempleo fue de 4,8.



Fuente. Bureau of Labor Statistics, 2016

## 2.5

### PRINCIPALES INDUSTRIAS Y EMPRESAS

Nueva York hoy en día es posicionado como el estado número 1 del país por su aporte a la economía tanto nacional como mundial. Parte de la gran importancia que significa Nueva York para Estados Unidos en general es el hecho que cuenta con las oficinas centrales de 55 de las 500 empresas más importantes del país. Además, la afamada Wall Street se encuentra ubicada en Manhattan y tiene de característico una de los mejores roles en el sistema financiero internacional. En ella se encuentran empresas gigantes como Apple, Microsoft, Amazon, Facebook y Wal-Mart. Asimismo, entre otras empresas importantes como:

- CitiGroup
- JP Morgan & Chase

- Verizon
- Pfizer
- IBM
- MetLife
- Time Warner
- PepsiCo
- AIG
- American Express
- Colgate Palmolive

Además de esto, cuenta con la presencia de empresas de la Unión Europea como: Royal Dutch Shell Petroleum, British Petroleum, IRI, Siemens, Fia, Renault y Bayer.

## 2.6

### SERVICIOS FINANCIEROS

El estado de Nueva York cuenta con una gran cantidad de empresas y trabajadores pertenecientes a la industria financiera y aseguradora, para ser más precisos: cuenta con más de 32,000 empresas y 670,400 trabajadores. En cuanto a bancos extranjeros, en Nueva York hay 91 sucursales y agencias.

Actualmente, el responsable regional del Sistema de la Reserva Federal se encuentra ubicado en la ciudad de Nueva York, el Banco de la Reserva Federal de Nueva York. Tiene como misión implementar la política monetaria, super-

visar y regular las instituciones financieras y gestionar el sistema de pagos de la nación a nivel estatal. En esta se encuentra acumulada la mayor cantidad de reservas de oro del mundo y con presencia de más de 200 bancos de 54 países diferentes. Se asignaron doce bancos para doce regiones de los Estados Unidos en los que se encuentra el estado de Nueva York, doce condados de Nueva Jersey, un condado de Connecticut, Puerto Rico y las Islas Vírgenes.

Cabe mencionar que existe la banca comercial, que va dirigida al público y su negocio principal

es pagar por el dinero que depositan en las diferentes cuentas, así como cobrar por los créditos ofrecidos a sus usuarios.

La banca de inversión por su parte, dirige su atención a las empresas y se encarga de asesorar a estas en los procesos estratégicos (fusiones, oferta pública de acciones o adquisiciones)

En cuanto a la financiación hacia negocios e inversiones, existen dos posibilidades. El estado cuenta con agencias públicas para negocios de alto riesgo pero el acceso a la financiación es limitado. Mientras que existen instituciones de

inversión (compañías aseguradoras, fondos de pensiones y bancos de inversión) que suelen otorgar una financiación a largo plazo.

El estado cuenta con una agencia de protección al consumidor financiero que regula, mediante normas, temas como el de hipotecas, tarjetas de crédito y otros productos financieros.

Se colocó un tabla con el ranking de 10 principales bancos de Estados Unidos, en donde se puede observar que 4 de los 10 se encuentran en el estado de Nueva York.

RANKING	NOMBRE	CIUDAD, ESTADO	ACTIVOS CONSOLIDADOS
1	J.P. Morgan Chase & Co.	New York, NY	2.351
2	Bank of America Corp	Charlottle, NC	2.147
3	Wells Fargo & Company	San Francisco, CA	1.787
4	Citigroup Inc.	New York, NY	1.731
5	Goldman Sachs Group	New York, NY	861
6	Morgan Stanley	New York, NY	787
7	US Bancorp	Minneapolis, MN	421
8	Bank Of Nwe York Mellon Corporation	New York, NY	393
9	PNC Financial Services Group	Pittsburgh, PA	358
10	Capital One Financial Corporation		334

3

ESTABLECER  
UN NEGOCIO  
EN NUEVA YORK

## 3.1

# PASOS A SEGUIR EN CALIFORNIA

En Estados Unidos el proceso para la creación de una entidad mercantil suele ser mucho más rápido gracias a que los requisitos no son tantos. Entre los factores que el país no toma en cuenta dentro de sus requisitos es el capital mínimo para la creación de cualquier entidad. Asimismo, tampoco es necesaria la contratación de un abogado, aunque si es conveniente, ya que el proceso se hace frente a una serie de instituciones del estado, gracias a que se encuentra sujeta a la legislación local y estatal del estado de su constitución debido a que no existen leyes federales que regulen la creación de sociedades. Los procedimientos a seguir son muy parecidos en todos los estados, si bien las implicaciones fiscales, laborales y la normativa mercantil varían sustancialmente. Delaware, Nevada o Wyoming son de los estados más populares para constituir una empresa.

Una empresa constituida legalmente en cualquiera de los 50 estados de la unión o en el distrito de Columbia puede desarrollar su actividad en los demás estados, pero todas las operaciones estarán sujetas a la normativa mercantil del estado de constitución. Para operar en un estado distinto al de origen, la empresa tiene que presentar en la correspondiente oficina de la Secretaria de Estados del estado en el que desea operar, con documentos de constitución (Certificate of Incorporation) así mismo puede devengar el pago de impuestos en los distintos estados en los que

opera si la normativa estatal así lo contempla.

<https://www.bbb.org/new-york-city/for-businesses/business-reource-library/how-to-start-your-own-business-in-new-york/>

De manera general, los pasos a seguir son los siguientes:

- Registrar el nombre con el que se va a operar, debe de ser un nombre que no se haya registrado anteriormente, el enlace siguiente será de ayudar para comprobar la información: [https://www.dos.ny.gov/corps/bus\\_entity\\_search.html](https://www.dos.ny.gov/corps/bus_entity_search.html)
- Es obligatoria la obtención de un número de identificación del empresario, a menos que sean empresarios individuales, se puede usar su número de seguridad social. Esto es asignado por el Internal Revenue Service, IRS.
- Se aconseja ponerse en contacto con la Secretary of State, Division of Licensing Services para poder saber sobre las licencias y el organismo competente para otorgarlas.
- Se debe obtener un número para el impuesto sobre ventas y un certificado Certificate of Authority 20 a 90 días antes de poner en actividad la empresa. El New York State Tax Department es el encargado de estas gestiones.
- Para la empresas instaladas en Manhattan se debe de pagar un impuesto de alquiler específico de la ciudad de Nueva York, Commercial Rent Tax y el New York City Collector's Office es el que provee esta información.

## 3.2

# INCENTIVOS Y ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN

El gobierno de Estados Unidos ofrece incentivos y ayudas, tanto a escala federal como a escala estatal y local, para fomentar la creación de empresas en el país.

Incentivos federales: el principal mecanismo que gestiona la promoción de inversiones extranjeras directas el programa de gobierno "Invest in America", es el complemento federal a las iniciativas de desarrollo económico de cada uno de los estados. En el siguiente enlace se podrá encontrar toda la información sobre los incentivos a nivel federal clasificados por industria, agencia, tipo de incentivo y los programas de incentivos a la inversión de las diversas agencias de desarrollo estatal y regional.

Incentivos estatales: los tax breaks compiten por la presencia de una empresa en su jurisdicción y son los más utilizados por los estados, también existen las condiciones

favorables de financiación para la inversión y a la creación del empleo y a la formación de trabajadores. Todos los estados tienen agencias dedicadas exclusivamente a la promoción de sus territorios como destino de la inversión extranjera.

El Empire State Development trabaja como agencia promotora a la inversión y desarrollo económico, ofrece préstamos, subvenciones y beneficios fiscales.

Incentivos fiscales a las compañías tecnológicas: en el sector de robótica, microprocesadores, fibra óptica, biotecnología, instrumentos médicos o científicos. Cuentan con incentivos para la creación de empleo, incentivos para las compañías en donde pueden optar por un 10% de la inversión tecnológica si la inversión se mantiene a un mínimo de cuatro años, si se mantiene hasta +9 años, su deducción alcanza el 20% con un límite de 300,000 dólares.

## 3.3

# SECTORES CON MAYORES OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN Y PRINCIPALES PROYECTOS

Nueva York es caracterizado por tener una de las principales ciudades del mundo que destaca en el sector de tecnología de información, turismo, medios de comunicación, moda y servicios financieros. Acoge a dos de las más grandes bolsas de valores en el mundo, New Stock Exchange y NASDAQ.

Sobresalen industrias como la farmacéutica, maquinaria, instrumentos y utillaje, equipamiento electrónico, juguetes y bienes deportivos, así como componentes automovilísticos y aeronáuticos.

Si se reúne por sector, la distribución va de esta manera:

- **Buffalo:** industria pesada
- **Rochester:** sector fotográfico y óptico
- **Siracusa:** bienes de consumo e industriales y equipos médicos y electrónicos
- **Albany:** alta tecnología

Por otro lado, Nueva York, gracias a su alto número de población presenta una gran oportunidad de consumo para empresas interesadas en invertir. Otra ventaja es que el salario medio está por encima de la media nacional: 64.818 por encima de 49.469.

Las actividades que atraen principalmente la atención de inversiones se centran en equipos y programas informáticos, biotecnología, óptica e imagen, productos de madera, artes gráficas, procesamiento de alimentos y servicios financieros y comerciales. También se agregan las nuevas tecnologías como la nanotecnología y la industria biomédica.

A continuación se encuentra la información de los diferentes grupos que más renta y empleados tuvieron en el año 2011:

CLÚSTER	EMPLEADOS	RENTA TOTAL EN MILLONES USD
Servicios Front Office y al productor	623.100	\$ 67.300
Servicios Financieros	554.100	\$ 100.130.9
Viajes y turismo	391.500	\$ 15.960.7
Comunicación, Software y Medios	245.500	\$ 23.105.9
Distribución	239.400	\$ 15.265.5
Outsourcing y servicios a empresa	168.600	\$ 8.651.1
Servicios de Tecnología de la información	134.900	\$ 15.205.9
Maquinaria industrial y servicios relacionados	120.000	\$ 7.700.4
Moda, textil y servicios relacionados	68.900	\$ 5.341.1
Procesado de Alimentos	63.600	\$ 2.788.9
Procesado de Materiales	62.900	\$ 3.874.1
Farmacia y biotecnología	57.400	\$ 4.652.0
Electrónica e imagen	47.700	\$ 4.523.7
Productos forestales	33.100	\$ 1.693.6
Maquinaria de transporte	20.100	\$ 1.464.2
Otras manufacturas	17.900	\$ 843.8
Total	2.848.100	\$ 277.052.2

## 3.4 REGULACIONES Y NORMAS

En E.E.U.U la normativa de homologación y certificación de productos se encuentra repartida entre el Gobierno Federal, las autoridades estatales y municipales, y un gran número de asociaciones del sector privado.

Las normativas de calidad establecidas por el sector privado son, en principio, voluntarias, si bien en muchos casos acaban siendo de cumplimiento forzoso en la medida en que los diferentes agentes del mercado así lo exijan como requisito previo a la comercialización de la mercancía y como garantía de calidad.

- El National Standards Strategy for the United States (NSS) es la institución basada en el compromiso del sector privado, la inicia-

tiva voluntaria, el consenso, el aperturismo y la transparencia.

- Las Standards Developing Organizations (SDO) son tomados como los actores en la estandarización y pueden ser sociedades profesionales, asociaciones sectoriales, empresas de certificación, organizaciones que solo desarrollan estándares o consorcios industriales.

El Database of State Incentives for Renewables & Efficiency contiene todas las normativas e incentivos de cada uno de los estados en el país, <http://www.dsireusa.org/>

- El New York Public Service Commission (PSC) en el año 2005 implementó el Renewa-

ble Portfolio Standard (RPS) con el objetivo de alcanzar el 25% del consumo eléctrico del estado de Nueva York a partir de energías renovables. Para el 2015 se expandió la meta a un 30%.

- Los Public-Private Partnerships (PPP) es algo que ha surgido relativamente reciente en el país, se ha aprobado la fomentación de estos para poder cubrir las necesidades públicas en sectores como transporte, educación, aguas y saneamiento.
- Solamente para los cargos ejecutivos es necesario el contrato por escrito con una duración determinada y las condiciones laborales
- La Fair Labor Standards Act (FLSA) regula el salario mínimo y el pago de horas extras. Para más información sobre lo que regula la FLSA, <https://www.dol.gov/whd/regs/compliance/hrg.htm>

El Patent and Trademark Office (PTO) es el Organismo federal del registro y administración de la normativa de patentes y marcas de E.E.U.U

La legislación federal que recoge estas cuestiones comprende las referencias 37CFR1 a 37CFR.150. De acuerdo con la legislación estadounidense una marca es una palabra, frase, símbolo o diseño que identifica y distingue el origen o producto o servicio del mismo.

Los derechos de las marcas se originan

mediante el uso real de la marca, rellenando una solicitud para registrar la marca ante la PTO. Esta segunda opción es más recomendable ya que si bien cualquier operador económico que reclame derechos sobre una marca puede usar sus símbolos TM (TradeMark) o SM (ServiceMark) con el fin de alertar sobre su derecho, el símbolo de copyright solamente puede ser utilizado cuando la marca está registrada por PTO.

Existen 5 pasos para la gestión de adquisición de la patente:

- Asegurar que la idea no haya sido patente aún en <http://patft.uspto.gov/>
- Verificar las tarifas fijas para las tasas actuales y la información del proceso de la patente en <https://www.uspto.gov/learning-and-resources/fees-and-payment/uspto-fee-schedule>
- Solicitar la patente por medio del Sistema Electrónico, ya sea si ya había sido registrada o una solicitud básica en este enlace <https://www.uspto.gov/patents-application-process/applying-online/about-efs-web>
- Es necesario mantener una patente mediante el pago de las tasas de mantenimiento utilizando la contabilidad de los ingresos y el sistema de gestión. Los métodos aparecen aquí <https://www.uspto.gov/patents-maintaining-patent/maintain-your-patent>

## 3.5

# ¿CÓMO EXPORTAR DESDE GUATEMALA?

### Registro Mercantil

La empresa exportadora deberá estar debidamente registrada como comerciante en Guatemala, obteniendo de tal forma la patente de comercio.

### RTU

El comerciante debe hacer el trámite del Registro Tributario Unificado (RTU) en la Superintendencia de Administración Tributaria.

### Código de Exportador

Esta solicitud se realiza vía electrónica a través del sistema SEADEx WEB (Sistema Electrónico para la Autorización de Exportaciones) <http://seadex.export.com.gt>

Documentos requeridos según el tipo de empresa:

TIPO DE EMPRESA	DOCUMENTOS
<b>Sociedad Anónima</b>	<b>Patente de comercio</b> <b>Patente de sociedad</b> <b>Nombramiento de Representante inscrito en el Registro Mercantil</b> <b>DPI o documento de identificación del representante legal</b> <b>Copia de factura anulada u orden de impresión autorizada por SAT</b> <b>Formato de registro de Firmas Autorizadas F-02-012</b>
<b>Persona Individual</b>	<b>Patente de comercio</b> <b>DPI o documentos de identificación del representante legal</b> <b>Copia de factura anulada u orden de impresión autorizada por SAT</b> <b>Formato de registro de Firmas Autorizadas F-02.012</b>

Encuentre el formato de registro de Firmas Autorizadas F-02-012 en el siguiente link: <http://vupe.export.com.gt/ayuda-al-exportador/solicitudes/>

El tiempo de revisión y verificación de la solicitud será de 2 a 3 horas. Se le realizará una verificación de datos al teléfono que consigne en la solicitud. Hasta este paso deberá de realizar el pago en cualquier Banco Industrial o Banrural de Q92.00. al servicio C.E. AUTORIZACION DE EXPORTACIONES.

Luego de obtener su código de Exportador, por cada exportación que realice, la empresa deberá realizar sus documentos de exportación y sus respectivos permisos (Si llegara a necesitar algún permiso especial dependiendo del tipo del producto).

### Declaraciones de Exportación

Por cada exportación que se realice se debe emitir los documentos de exportación correspondientes, existen diferentes tipos y estos dependen del país de origen, país de destino y

medio de transporte que se utilizará.

- Formulario Aduanero Único Centroamericano (FAUCA) aplica cuando el origen del producto es de Guatemala o Centroamericano. Y el país de destino es centroamericano. Bajo este formulario se aplica al Tratado de Integración Económica Centroamericana.
- Declaración para el registro y control de exportación (DEPREX) aplica cuando el país de origen o destino de la mercancía no pertenecen al área centroamericana y el destino puede ser algún país Centroamericano o del resto del mundo.
- Declaración Única Aduanera (DUA) -Marítimo/ Aéreo-
- DUA Simplificada/Clase 11: para exportaciones vía marítima o aérea, se emite previa a la exportación y posteriormente debe de liquidar la exportación con una DUA complementaria.
- DUA Complementaria/Clase 37: Para exportaciones vía marítima o aérea, se emite luego de que el producto se haya exportado y sirve para liquidar la exportación ante la SAT.

### **Requisitos No Arancelarios**

Algunos productos cuentan con requerimientos específicos de exportación, por medio de la emisión de permisos especiales con las autoridades competentes en cada uno de los casos. Deberá consultar al asesor de la Cámara para que le confirme que permisos aplicarían a su producto.

### **Documentos**

La declaración de mercancías deberá sustentarse, según el régimen aduanero de que se trate,

entre otros, en los documentos siguientes:

- Factura comercial cuando se trate de una compra venta internacional, o documento equivalente en los demás casos;
- Documentos de transporte, tales como: conocimiento de embarque, carta de porte, guía aérea u otro documento equivalente;
- Certificado o certificación de origen de las mercancías, cuando proceda.
- Licencias, permisos, certificados u otros documentos referidos al cumplimiento de las restricciones y regulaciones no arancelarias a que estén sujetas las mercancías, y demás autorizaciones.

# LINK'S DE INTERÉS

- <https://www.fda.gov/> Food and Drug Administration
- <https://www.epa.gov/> Environmental Protection Agency
- <https://www.cpsc.gov/> Consumer Product Safety Commission
- <https://www.uspto.gov/> U.S Patent and Trademark Office
- <https://www.aphis.usda.gov/aphis/home/> Animal and Plant Health Inspection Service
- <https://www.usda.gov/> United States Department of Agriculture
- <https://www.businessexpress.ny.gov/> New York Business Investment Guide
- <https://www.ftc.gov/es> Federal Trade Commission
- <https://www.osha.gov/> Occupational Safety and Health Administration
- <https://www.astm.org/> American Society for Testing and Materials
- <https://www.census.gov/> US Census Bureau
- <https://www.bea.gov/> US Bureau of Economic Analysis
- <https://www.irs.gov/> Internal Revenue Service
- <https://www.ny.gov/> New York State Web Portal
- <https://data.ny.gov/> New York Open Data
- <https://www.labor.ny.gov/home/> New York Department of Labor
- <https://www.sba.gov/sites/default/files/advocacy/NY.pdf> New York Small Business Profile